

## Stang GmbH & Co. KG

1935 als Transportbetrieb gegründet und nach dem Krieg fortgeführt, erweitert Stang sein Angebot bereits in den 50er Jahren um Kohlen- und Baustoffhandel. Heizölhandel und Containerservice kommen später dazu. Damit einher geht die laufende Erweiterung des alten Firmensareals in Moosrain, die 1996 schließlich in einen kompletten Neubau mündet.

In 2009 erweitert Stang sein Angebot im dekorativen Ausbau mit der Bau- und Wohngalerie „atrion“ in Gmund.

Heute ist Stang mit 80 Mitarbeitern an den drei Standorten Gmund, Miesbach und München bestens aufgestellt. Die Nachfolgeregelung ist bereits eingeleitet, die vier Kinder der Firmeninhaber Erwin und Harry Stang führen bereits das Unternehmen.

2012 engagiert man Roland Bauer auch als Berater fürs eigene Unternehmen, um weiterhin mit klaren Zielvorstellungen sowie neuen Strategien und Projekten im Markt führend zu bleiben!

[www.stangs.de](http://www.stangs.de)



Rosenheim (uk) – Das Familienunternehmen Stang vom Tegernsee ist ein Schwergewicht im Baustoffhandel. Die Branche steht unter hohem Wettbewerbsdruck, die Gewinnmargen sind oft gering.

Dass Stang so erfolgreich ist, beruht im Wesentlichen auf drei Faktoren: gutem Service, fairen Preisen und einer besonders aktiven Betreuung durch den firmeneigenen Außendienst. Denn: „Kundenbindung ist für uns sehr wichtig, wichtiger noch als Ware und Preis!“, sagt Erwin Stang, Geschäftsführer der Baustoffsparte.

„Nix macha hoäßt stehbleib'n, dann werd ma rechts und links überholt!“

Dass solche Sätze keine Lippenbekenntnisse sind, sondern aktiv gelebt werden, zeigt ein Blick hinter die Kulissen. Schon seit 1997 bietet Stang seinen Kunden – u.a. Baubetriebe, Zimmereien, Dachdecker – Fach- und Technikseminare an, in die auch regionale und überregionale Firmen als Partner eingebunden sind. Ein besonderes, keineswegs übliches Angebot des Großhändlers an seine Kundschaft, das gerne angenommen wird.

2011 beweist man in Gmund erneut Weitblick: Durch den Mailletter ‚Vorsprung‘ auf bauerundpartner aufmerksam geworden, wagt man im Frühjahr 2012 eine erste Zusammenarbeit mit Workshops zum Thema moderne Unternehmens- und Mitarbeiterführung. Ein voller Erfolg!

„Wir möchten, dass unsere Kunden von diesem Know-how für ihr eigenes Unternehmen profitieren und gemeinsam mit uns erfolgreich wachsen“, fasst Erwin Stang seine Motivation dahinter zusammen. Ein Credo, das übrigens die gesamte Familie teilt.



## Die UnternehmerReportage.

Daher gibt es im kommenden Frühjahr eine Fortsetzung der Unternehmerseminare bei Stang. Im Fokus hat Roland Bauer dann die Themen Finanzierung und Nachfolgeregelung, gleichermaßen heiße Eisen wie Dauerbrenner, wie er aus seinem Berateralltag weiß!

Freuen darf sich der agile Rosenheimer Berater auch darüber, selbst für das Unternehmen Stang tätig sein zu können.

Wie es dazu kam? „Seminare sind wichtig, aber im Tagesgeschäft versacken die guten Impulse und Ideen in der Regel sehr schnell wieder“, erzählt Erwin Stang über seine persönlichen Erfahrungen. Deshalb habe man nicht nur nach dem ‚üblichen‘ Berater, sondern vor allem nach einem Begleiter gesucht, der regelmäßig die Außen-sicht einbringt und ‚anschiebt‘: „Da reicht es oft schon aus, wenn man daran erinnert wird, dass es für einen erfolgreichen Unternehmer mehr zu tun gibt, als das, was gerade auf dem Schreibtisch liegt“, meint Stang.

Da gibt ihm Roland Bauer hundertprozentig recht. Denn damit ganzheitliche Analysen und maßgeschneiderte Verbesserungsprozesse wirklich in Erfolg münden, setzt er schon seit vielen Jahren auf individuelles PraxisCoaching! Unternehmer, die das erlebt haben, wollen es nicht mehr missen...

